Chers clients partenaires,

Farm Frites est très fière de ses racines agricoles et d'être restée jusqu'à aujourd'hui une entreprise familiale. Nous souhaitons le rester, même si une telle indépendance n'est pas toujours facile.

Nous l'avons ressenti pendant la pandémie de COVID, durant laquelle il nous a fallu nous adapter, investir fortement auprès de la filière ainsi que dans notre entreprise pour préserver l'avenir. Cette première période a déjà demandé beaucoup d'efforts financiers de notre part.

Durant l'été 2021, avec la réouverture des marchés, nous avons ensemble voulu être positifs quant à l'avenir et avons construit nos contrats 2021-2022 dans ce sens, en intégrant une vision modérée de hausses de coûts, connues à ce moment.

Or, d'Octobre 21 jusqu'à Février 22, nous avons tous pu constater la flambée incontrôlée des coûts de production et livraison (hors pomme de terre). Tous les composants qui permettent de produire ont fortement été impactés : énergie, emballages, huiles, bois, main-d'œuvre, transport,…. Durant cette période nous avons couvert ces hausses imposées par le marché et nos fournisseurs (sans préavis pour cause de force majeure), sans venir vous solliciter.

Enfin, depuis Mars 22, la situation en Europe de l'Est a engendré une nouvelle pression haussière sur de nombreux postes, déséquilibrant les coûts de production et transport par rapport à nos tarifs de vente.

Dans ces conditions, Il nous est donc devenu impossible de poursuivre nos engagements contractuels sans mettre en péril le futur.

C'est pourquoi nous nous voyons dans la stricte obligation d'augmenter nos prix à partir du **01/05/2022**, si nous souhaitons assurer la continuité de nos livraisons et ensemble relever ce défi.

Tous les prix contractuels seront augmentés de :

Frites précuites fraîches	**€ 0,13/kg**
Frites et spécialitées de pdt surgelées	**€ 0,16/kg**
Appetizers	**€ 0,60/kg**
Gamme pasteurisée	**€ 0,08/kg**

Les quantités livrées jusqu'à l'augmentation ne seront, de manière compréhensible, livrées que dans le cadre du niveau de vos commandes habituelles.

Nous sommes convaincus que vous saurez comprendre et accepter notre demande impérieuse afin de pouvoir poursuivre ensemble notre activité.

Cordialement,

Michael Debaere

Wholesale Manager Belux